

# DROMENJAGER COMMERCIEEL COORDINATOR GEZOCHT!

*Is dit het moment in je leven dat je eruit bent?*

*Dat je op je dromen wilt jagen?*

*Dat je echt een Dromenjager wilt worden?*

*Fantastisch en gefeliciteerd: we hebben de geweldige baan voor je!*

Wij zijn Dromenjager. Het sociaal-bewuste kindermediabedrijf (o.a. verantwoordelijk voor de branding en exploitatie van Nederlands' meest populaire kindermerken: 'Woezel & Pip', 'Huggy Buddha' & Sloddervos). Ons DNA bestaat uit niets dan 'geluk delen' en 'groeien & bloeien'. We zijn 100% pro-actief 'out of the box' met o.a. televisie-, film- en theaterproducties, een grote online community, events, publishing, licensing, leisure, sales in binnen- en buitenland en onze goede doelen. Hét positieve verschil maken. Dat is Dromenjager. Leuk kennis te maken!

## PROFIEL

Jij bent een enthousiaste junior/medior die staat te trappelen om te laten zien wat je in je mars hebt. Klaar om je tanden te zetten in een functie binnen een ambitieus, commercieel team.

Het licensing, Sales & Sourcing team is verantwoordelijk voor alle productontwikkeling, licensing en sales van alle Dromenjager-merken. Niet zomaar een team dus!

Je schakelt hierin ook met een aantal belangrijke externe partners van Dromenjager. In die rol ben je een representatieve ambassadeur en draag je de Dromenjager-filosofie voor de volle 100% uit. Je voedt onze partners met actuele relevante ontwikkelingen binnen onze merken, daarmee weet je de partners te enthousiasmeren en motiveren.

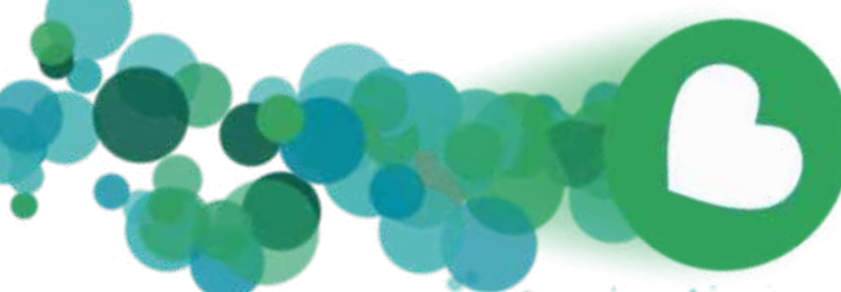
Daarnaast ben je onderdeel van interne projectteams en werk je nauw samen met al je collega's om binnen een project van abstracte concepten en creatie tot een concreet, tijdig en strak gemanaged resultaat te komen. Het allerbeste resultaat, omdat jouw talent binnen ons team van 1 + 1 -> 3 maakt.

Je bent daarom een mensenmens, een verbinder en staat stevig in je schoenen. Je hebt oog voor detail, gevoel voor design en commercie en zet altijd net dat stapje extra dat het verschil maakt.

## WAT BIEDEN WE JOU?

- De kans om bij het nummer 1, bewuste kindermediabedrijf te werken
- Meerdere (inter)nationale kindermerken, met verschillende USP's en audiences

DROMENJAGER<sup>®</sup>

- 
- Het snelgroeiende en ambitieuze team
  - Een open, informele cultuur
  - De creatieve, inspirerende, dynamische en eigentijdse werkomgeving
  - Goede, competitieve arbeidsvoorwaarden
  - Maatschappelijke betrokkenheid
  - Het jagen op dromen, maar dan 'for a living' ☺

## FUNCTIE

Als Commercieel Coördinator ondersteun jij de commerciële afdelingen binnen Dromenjager: Licensing, Sales & Sourcing (merchandise) en Publishing in de volle breedte. De spin in het web tussen het commerciële team, onze creatieve studio en de externe partners. Jij coördineert ons merchandise-assortiment en bent daarbij het eerste aanspreekpunt voor onze merchandise partners betreft productontwikkeling en marketing activiteiten en ben jij hierbij betrokken van idee tot en met uitvoering. Jij zet jouw gevoel voor design en productontwikkeling om naar de beste uitvoering van nieuwe merchandise. Je bepaalt samen met de partners en onze studio hoe een nieuw product eruit komt te zien zodat deze het merk het best representeert en het onze doelgroep optimaal aanspreekt.

Je komt met commerciële voorstellen waarbij je altijd alle pijlers binnen Dromenjager meeneemt: jouw commerciële visie is 360 graden.

Wij zoeken onze actieve en ambitieuze Commercieel Coördinator. Iemand die het te gek vindt om de handen uit de mouwen te steken, zelfstandig aan de slag kan en die het tegelijkertijd fijn vindt intensief samen te werken in een ervaren team. Die niet terugdeinst van een uitdaging maar zichzelf juist keer op keer uitdaagt om tot het beste resultaat te komen. Die klaar is om zich maximaal te ontwikkelen en hierbij altijd het onderste uit de kan wil halen. Altijd net buiten je comfortzone willen kijken.

## JE TAKENPAKKET BESTAAT ONDER MEER UIT:

- Het opzetten en coördineren van het productontwikkelingstraject van idee tot uitvoering met externe partners en interne stakeholders
- Voorstellen ontwikkelen voor productdesign
- Het in teamverband beoordelen van productdesigns en pre-productie samples

- De distributie van artwork en andere brand materialen naar externe partijen
- Het initiëren en coördineren van retail-acties
- Het dagelijks onderhouden van contact met externe partners, jij bent ons visitekaartje
- Proactief met voorstellen komen betreft productontwikkeling en kansen in de markt
- Het ondersteunen van promotionele- en marketingactiviteiten, zowel intern als extern
- Het ondersteunen van alle commerciële processen; je bent samen met de Licensing & Sales Manager en Commercieel Manager verantwoordelijk voor het totale, commerciële resultaat
- Het maken van marktanalyses en kostprijscalculaties
- Het bijhouden van marktontwikkelingen door middel van monitoring van media-uitingen (on- en offline) van partners en retailers
- Het bewaken van deadlines en tijdslijnen
- Het voorbereiden en uitwerken van retail pitches en presentaties
- Opstellen en uitsturen van nieuwsbrieven, mailings
- Administratieve werkzaamheden

We hebben je gewoon nodig, maar... Eerlijk is eerlijk: we leggen de lat graag hoog voor onszelf en verleggen die ambitie graag naar onze specialisten. Jij dus! Wil jij onderdeel zijn van ons gedreven, creatief en getalenteerde team? Kom jij ons beter maken?

## JU HEBT/BENT

- Een afgeronde MBO-opleiding
- Proactief, zelfredzaam en assertief. Go, go, go!
- Consistent, flexibel, betrouwbaar en in staat om de juiste prioriteiten te stellen; you got our back!
- Een ultieme teamplayer en sterke schakel binnen het team
- Commercieel inzicht
- Kennis en ervaring met MS Office, met name Excel en Powerpoint
- Goede communicatieve vaardigheden, in spraak en in schrift
- Zorgvuldig en organiserend
- De skills om altijd het overzicht te houden: coördinerend, evaluerend en rapporterend
- Enthousiast en energiek
- Krachtig! Je deelt geluk, groeit en bloeit

**Ben jij dé Commercieel Coördinator die we zoeken?** Ben je een Dromenjager? Is dit jouw avontuur? Dan is dit het moment. Solliciteer via [sollicitatie@dromenjager.com](mailto:sollicitatie@dromenjager.com). We kijken ernaar uit!